

### 価値に見合った価格設定ができていますか

適正な価格でサービス・商品を販売するためのコスト管理や価 格設定の手法を紹介するほか、経営に必要な財務管理力の向 上を目指すワークショップを開催いたします。

どちらか1日のみ 参加可能!

お申込みはこちら



会場:沖縄産業支援センター 大ホール102 (沖縄県那覇市字小禄1831番地1)

#### 観光関連企業の経営者、財務担当者など

基礎経営カアップ! 価格転嫁に向けたワークショップ 13:30

} 15:00

15:05 17:05 価格転嫁に向けた戦略セミナ

金城 力氏 沖縄県よろず支援拠点 サブチーフコーディネータ

MQ・利益管理会計で経営カアップ!

上仮屋 貞美氏 中小企業診断士 中小企業診断士 中小企業診断士 中小企業診断士

13:30

15:00

収益改善に向けた事例紹介 ューマネジメント







-般財団法人沖縄観光コンベンションビューロー 国内事業部 受入推進課 観光人材育成センター 〒901-0152 沖縄県那覇市字小禄 1831-1 沖縄産業支援センター2階

TEL:098-859-6129(担当:具志堅、知名、花城) E-mail:ikusei@ocvb.or.ip

# どちらか1日のみ/**観光収益改善**マミナー

1日目

前半 13:30 15:00

## 基礎経営力アップ! 価格転嫁に向けたワークショップ

材料費や光熱費、人件費の上昇が続く中で、企業が適切に価格転嫁を行うための 具体的な方法、値上げによるメリット・デメリットの分析、目標価格の設定方法などに ついてお伝えします。

講師

金城 力氏

中小企業庁 認定支援機関 中小企業庁 沖縄県よろず支援拠点サブチーフコーディネータ 独立行政法人 中小基盤整備機構中小企業アドバイザー

価格転嫁や所得向上をテーマに、県や支援機関主催のセミナー・研修で多数登壇。企業の経営状況を分 析し、課題抽出から新事業と既存事業のシナジー効果を出すための計画書策定及び計画実現に向けた支 援を行っております。



後半 15:05 17:05

#### MQ·利益管理会計で経営力アップ!

利益をあげるために必要な経営の基礎知識である「売上高」「粗利益」 [固定費] 「変動費」などの概念をワーク形式で学んでいただきます。

講師

上仮屋 貞美 🗈

中小企業診断士 沖縄県産業振興公社等登録専門家

中小企業診断士として、経営再生や再建を得意とし、数字に基づいた実践的な支援を行っています。沖縄 では設立初期(売上高 1 億円台)のコープおきなわを、共同購入方式と店舗展開で200億円台の規模にま で発展させました。経営環境をとらえ、経営戦略等の多角的な視点から成長戦略のアドバイスを行い、「利 益の出せる経営」を目指します。



#### 2日目

13:30 15:00

#### 収益改善に向けた事例紹介 「レベニューマネジメント」

需要の増減に合わせて価格を変動させ、適切な価格設定および販売管理を行うこと で、効率的に売上最大化を目指し、収益を改善する手法の1つである「レベニューマネジ メント」。収益の向上だけでなく生産性の向上や担い手不足確保に向け、観光庁も導入 を推奨しています。本セミナーでは、レベニューマネジメントの基本的な考え方や導入に よるメリット、導入に向けた手順など基本から解説します。



講師

早野 貴政氏

株式会社リクルート 旅行Division 旅行SaaS部 部長

2010年リクルートに新卒入社「じゃらん」に配属。じゃらんの本誌・netの営業として福岡県のホテルエリア、佐賀県の旅館等を担当したのち、「じゃらんパッ ク」(航空券+宿泊施設のダイナミックパッケージ)、「じゃらんレンタカー」など旅行領域の新規事業開発案件の立ち上げやグロース等を経験。「レベニュー アシスタント」のプロダクトローンチより携わり、2023年4月より現職。需要に合わせた適正価格販売(レベニューマネジメント)の重要性が高まる中で、慢性 的な人材不足により、販売戦略を考える方法がわからない、時間が捻出出来ないという声も多く上がっている。本セミナーでは、弊社の業務支援サービス 「レベニューアシスタント」を活用し、「誰でも簡単に」売上向上につなげた、レベニューマネジメントの考え方や宿泊施設様の成功事例を紹介。





一般財団法人沖縄観光コンベンションビューロー 国内事業部 受入推進課 観光人材育成センター

〒901-0152 沖縄県那覇市字小禄 1831-1 沖縄産業支援センター2階

TEL: 098-859-6129(担当: 具志堅、知名、花城) E-mail: ikusei@ocvb.or.jp



